



Die 1953 gegründete Unternehmung ist mit über 200 Mitarbeitern an 3 Standorten eine der größten Lieferanten von Saisonartikeln in Europa. Unser gesundes Unternehmen zeichnet sich durch konstantes Wachstum aus.

Unsere Kunden sind die großen europäischen Handelsunternehmen. Wir bieten ein Vollsortiment zu den Saisons Frühjahr, Herbst und Weihnachten. Unser Portfolio wird durch ergänzende Dienstleistungen wie die Bestückung von Verkaufsdisplays bis hin zu Full-Service-Konzepten abgerundet.

Themen wie Supply-Chain-Management (SCM), Electronic Data Interchange (EDI) und Efficient Consumer-Response (ECR) werden in unserem Hause groß geschrieben.

Unser Leitmotiv lautet: Customer First.

Begleiten Sie unseren erfolgreichen Weg und verstärken Sie unser Team!

In unbefristeter Anstellung suchen wir zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit einen

Vertriebsassistent (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Teamarbeit mit dem Key-Account-Manager steht im Vordergrund
- Kompetente Kundenberatung und -betreuung unserer Kunden, vorrangig über Telefon
- Teilnahme an Kundenterminen und Messen inhouse sowie extern
- Zuverlässige und eigenständige Auftragsabwicklung
- Pflege vertriebsrelevanter Kundenstammdaten im ERP-System
- Bearbeiten und Koordinieren der anfallenden Korrespondenz

Ihr Profil:

Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung. Sie haben bereits Berufserfahrung im Vertrieb und denken und handeln kundenorientiert.

Außerdem zeichnen Sie sich aus durch

- gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
- Sicherheit im Kommunikations- und Kontaktverhalten
- eine selbständige, strukturierte und engagierte Arbeitsweise
- hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Gewissenhaftigkeit und Zuverlässigkeit
- sicherer Umgang mit MS-Office

Es erwartet Sie:

- ein abwechslungsreicher und zukunftssicherer Arbeitsplatz
- eine gezielte und intensive Einarbeitung in einem modernen Umfeld
- ein sehr gutes Arbeitsklima in einem dynamischen Team
- eine leistungsgerechte Vergütung
- umfangreiche Sozialleistungen
- eine gute Work-Life Balance

Wenn Sie an dieser anspruchsvollen Tätigkeit interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins.

Gerd Rodermund GmbH & Co. KG

Herrn Mario G. Krebs
Kaufmännischer Geschäftsführer
Schmiedeweg 6-8 | 77972 Mahlberg
Tel.: +49 (0) 7825 843-0
Email: bewerbung@rodermund.de



Hauptsitz Mahlberg



Betriebsstätte Herbolzheim