



Die 1953 gegründete Unternehmung ist mit über 200 Mitarbeitern an 3 Standorten eine der größten Lieferanten von Saisonartikeln in Europa. Unser gesundes Unternehmen zeichnet sich durch konstantes Wachstum aus. Unsere Kunden sind die großen europäischen Handelsunternehmen. Wir bieten ein Vollsortiment zu den Saisons Frühjahr, Herbst und Weihnachten. Unser Portfolio wird durch ergänzende Dienstleistungen wie die Bestückung von Verkaufsdisplays bis hin zu Full-Service-Konzepten abgerundet.

Themen wie Supply-Chain-Management (SCM), Electronic Data Interchange (EDI) und Efficient Consumer-Response (ECR) werden in unserem Hause groß geschrieben.

Unser Leitmotiv lautet: Customer First.

Begleiten Sie unseren erfolgreichen Weg und verstärken Sie unser Team!

In unbefristeter Anstellung suchen wir zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit einen

Assistent des Verkaufsleiters (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Bearbeitung von Anfragen, Angeboten und Auftragseingängen Ihrer Kunden
- Unterstützung des Verkaufsleiters bei konzeptionellen Themen, sowie bei der Umsetzung durch die Fachbereiche
- Schnittstellenfunktion zwischen Vertriebsassistenten und anderen Abteilungen
- Die erfolgreiche und zielgerichtete Einarbeitung neuer Mitarbeiter sowie die Entwicklung von Weiterbildungsmaßnahmen nehmen Sie eigenverantwortlich und engagiert vor
- Vertriebskennzahlen und Ergebnisse werden von Ihnen regelmäßig analysiert und für die Verkaufsleitung aufbereitet
- Sie wirken aktiv mit bei der Verbesserung von Abläufen und leisten Ihren Beitrag für eine kollegiale Arbeitsatmosphäre

Ihr Profil:

Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium. Sie haben bereits Berufserfahrung im Vertrieb und denken und handeln kundenorientiert.

Außerdem zeichnen Sie sich aus durch

- eine selbständige, strukturierte und engagierte Arbeitsweise
- hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Gewissenhaftigkeit und Zuverlässigkeit
- Sicherheit im Kommunikations- und Kontaktverhalten
- sicherer Umgang mit MS-Office, SAP- Erfahrung und IT- Projekterfahrung von Vorteil
- Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil

Es erwartet Sie:

- ein abwechslungsreicher und zukunftssicherer Arbeitsplatz
- eine gezielte und intensive Einarbeitung in einem modernen Umfeld
- ein sehr gutes Arbeitsklima in einem dynamischen Team
- eine leistungsgerechte Vergütung, sowie umfangreiche Sozialleistungen
- eine gute Work-Life Balance

Wenn Sie an dieser anspruchsvollen Tätigkeit interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins.

Gerd Rodermund GmbH & Co. KG

Herrn Mario G. Krebs

Kaufmännischer Geschäftsführer

Schmiedeweg 6-8 | 77972 Mahlberg

Tel.: +49 (0) 7825 843-0

Email: bewerbung@rodermund.de



Hauptsitz Mahlberg



Betriebsstätte Herbolzheim